

# Google Marktonderzoek.

Ontdek waar jij en je concurrenten op scoren in Google.



# 1. Introductie

Beste **voorbeeldbedrijf**, in dit geval **bol.com**,

Bedankt voor jouw interesse in het Google Marktonderzoek voor jouw bedrijf. Wij hopen je hiermee van waardevolle, inspirerende en daadkrachtige informatie te voorzien.

## “Kennis is macht.”

Met dat crédo zullen we dit rapport invullen. Als je gekozen hebt voor dit document wil je graag meer weten over de volgende onderwerpen.

Deze zullen we dan ook stapsgewijs toelichten.

## We onderzoeken

- Hoe jouw **website in Google presteert** in vergelijking met je concurrent(en)
- Waar jouw belangrijkste **concurrenten** op scoren?
- Welke **potentie** jij laat liggen in de zoekmachine van Google?
- Wie jouw **klikbudget** opdrijft door op vergelijkbare zoekwoorden te adverteren
- Hoe jij de weg naar **topposities** kunt claimen middels **SEO en SEA**

## Geselecteerde concurrenten:

1. **Coolblue.nl (als voorbeeld concurrent)**
2. **Niet opgenomen in dit voorbeeldrapport**

# Inhoudsopgave.

<b>In dit voorbeeld document:</b>	<b>2</b>
<b>1. Introductie</b>	<b>3</b>
"Kennis is macht."	3
We onderzoeken	3
Geselecteerde concurrenten:	3
<b>2. 0-meting eigen domein: www.bol.com</b>	<b>5</b>
2.1. Huidige status online vindbaarheid	5
2.2. Via welke organische zoekwoorden ontvangt bol.com het meeste verkeer?	6
2.3. Via welke pagina's ontvangt bol.com het meeste organisch verkeer?	7
2.4. Via welke betaalde zoekwoorden wordt het meeste verkeer gegenereerd?	7
<b>3. Coolblue.nl</b>	<b>9</b>
3.1. Vindbaarheid van coolblue.nl	9
3.2. Organisch verkeer Coolblue.nl	10
3.3. Advertentiebesteding van Coolblue.nl	11
<b>4. Jouw Google Markt</b>	<b>12</b>
4.1. Algemene vergelijking online vindbaarheid	12
4.2. Vergelijking met concurrenten op basis van SEO verkeer	13
4.3. Organische concurrenten in de markt	14
4.4. Vergelijking met concurrenten op basis van betaald verkeer	14
<b>5. Benieuwd naar jouw marktpositie?</b>	<b>16</b>

## 2. 0-meting eigen domein: **www.bol.com**

Om een juiste vergelijking te maken met concurrenten op het gebied van organisch verkeer, beginnen we met een 0-meting van jullie domein: [www.bol.com](http://www.bol.com)

### 2.1. Huidige status online vindbaarheid

We zien dat er een enorme autoriteitspositie is in de zoekmachine. Met een domeinscore van 90 (op schaal 1 / 100) is bol.com een van de topdomeinen. Daarnaast zorgt Bol.com ook voor een dergelijke toppositie in Google door flink te investeren in zoekwoorden.

ONDERDEEL	CIJFER
<b>Bol.com</b>	
Domein Autoriteit Score	90
<b>SEO</b>	
Gratis verkeer per maand	56.700.00
Zoekwoorden in Google	7.800.000
Schatting waarde van SEO verkeer	€ 15.300.00
Aantal domeinen die verwijzen naar bol.com	309.400
Ontvangen backlinks	174.600.000
<b>SEA</b>	
Betaald verkeer per maand	1.700.000
Betaalde zoekwoorden in Google	143.700
Schatting advertentiekosten per maand	€ 451.100

## 2.2. Via welke organische zoekwoorden ontvangt bol.com het meeste verkeer?

SEO	
Gratis verkeer per maand	56.700.00
Zoekwoorden in Google	7.800.000
Schatting waarde van SEO verkeer	€ 15.300.00

### Inclusief merknaam (branded)

Zoekwoord	Zoekvolume	Positie in Google
bol.com	2.140.000	1
bol-com	1.880.000	1
bol	1.220.000	1
bol.com inloggen	92.500	1

### Zonder merknaam (non-branded)

Zoekwoord	Zoekvolume	Positie in Google
pin automaat	301.000	1
zeeman	450.000	3
fidgets toys	135.000	1
diamond paintings	135.000	1
pop it	135.000	1
ritual	368.000	3

\* **Dit is een voorbeeld PDF.** Je ontvangt de volledige lijst zoekwoorden + extra inzichten in concurrentie, aandeel in verkeer, kosten per klik en actuele posities in Google bij jouw aanvraag Google Marktonderzoek.

### 2.3. Via welke pagina's ontvangt bol.com het meeste organisch verkeer?

Titel	URL	Verkeer	Waarde schatting
Fidget kopen? Alle Fidgets online	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/fidgets/38468/">https://www.bol.com/nl/nl/l/fidgets/38468/</a>	153.470	€ 15.070
Mobiele pinautomaat kopen? Kijk snel!	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/mobiele-pinautomaten/34352/">https://www.bol.com/nl/nl/l/mobiele-pinautomaten/34352/</a>	142.110	€ 226.740
Niet-medische mondkapjes	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/niet-medische-mondkapjes/51876/">https://www.bol.com/nl/nl/l/niet-medische-mondkapjes/51876/</a>	117.130	€ 121.010

\* **Dit is een voorbeeld PDF.** Je ontvangt de volledige lijst pagina's met gratis zoekverkeer bij de aanvraag van jouw Google Marktonderzoek.

---

### 2.4. Via welke betaalde zoekwoorden wordt het meeste verkeer gegenereerd?

SEA	
Betaald verkeer per maand	1.700.000
Betaalde zoekwoorden in Google	143.700
Schatting advertentiekosten per maand	€ 451.100

Zoekwoord	Positie	Zoek Vol.	Kosten per klik	Verkeer	Landingspagina
<i>bol.com</i>	1	2.138.000	0	152.011	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/">https://www.bol.com/nl/nl/</a>
<i>bol-com</i>	1	1.884.000	0	133.952	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/">https://www.bol.com/nl/nl/</a>
<i>bol</i>	1	1.22.0000	€ 0,72	86.742	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/">https://www.bol.com/nl/nl/</a>
<i>nike airforce 1</i>	3	368.000	€ 0,19	8.059	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/p/nike-air-force-1/9300000062533726/">https://www.bol.com/nl/nl/p/nike-air-force-1/9300000062533726/</a>
<i>switch nintendo</i>	1	301.000	€ 0,11	21.401	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/nintendo-switch-consoles/38912/">https://www.bol.com/nl/nl/l/nintendo-switch-consoles/38912/</a>
<i>airpod</i>	4	246.000	€ 0,24	4.920	<a href="https://www.bol.com/be/nl/p/apple-airpods-2-met-draadloos-oplaadbare-case/9200000108283772/">https://www.bol.com/be/nl/p/apple-airpods-2-met-draadloos-oplaadbare-case/9200000108283772/</a>
<i>apple watch</i>	2	201.000	€ 0,08	6.050	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/apple-watches/18157/4294862300/">https://www.bol.com/nl/nl/l/apple-watches/18157/4294862300/</a>
<i>airpods</i>	3	201.000	€ 0,13	4401	<a href="https://www.bol.com/be/nl/p/apple-airpods-2-met-draadloos-oplaadbare-case/9200000108283772/">https://www.bol.com/be/nl/p/apple-airpods-2-met-draadloos-oplaadbare-case/9200000108283772/</a>
<i>pokemon kaarten</i>	1	165.000	€ 0,09	11.731	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/pokemon-kaarten/55042/">https://www.bol.com/nl/nl/l/pokemon-kaarten/55042/</a>
<i>iphone 12 pro</i>	1	110.000	€ 0,32	7.821	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/p/apple-iphone-12-pro-256gb-grafiet/9300000013742242/">https://www.bol.com/nl/nl/p/apple-iphone-12-pro-256gb-grafiet/9300000013742242/</a>
<i>airfryer</i>	2	110.000	€ 0,16	3.311	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/p/hilips-airfryers/18336/4294884369/">https://www.bol.com/nl/nl/l/p/hilips-airfryers/18336/4294884369/</a>
<i>mondkapjes</i>	5	110.000	€ 0,27	0	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/l/niet-medische-mondkapjes/51876/">https://www.bol.com/nl/nl/l/niet-medische-mondkapjes/51876/</a>
<i>bol.com inloggen</i>	1	92.500	€ 0	6.576	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/">https://www.bol.com/nl/nl/</a>
<i>bol.com inloggen</i>	1	92.200	€ 0	6.555	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/">https://www.bol.com/nl/nl/</a>
<i>samsung s21</i>	4	90.500	€ 0,3	1.810	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/p/samsung-s21-5g-enterprise-edition-128gb-phantom-gray/930000020732473/">https://www.bol.com/nl/nl/p/samsung-s21-5g-enterprise-edition-128gb-phantom-gray/930000020732473/</a>
<i>iphone 12 mini</i>	1	90.500	€ 0,26	6.434	<a href="https://www.bol.com/nl/nl/p/apple-iphone-12-mini-64gb-zwart/9300000013742257/">https://www.bol.com/nl/nl/p/apple-iphone-12-mini-64gb-zwart/9300000013742257/</a>

\* Dit is een voorbeeld PDF. Je ontvangt de volledige lijst SEA zoekwoorden waar jij en je concurrenten op adverteren.

## 3. Coolblue.nl

De eerste concurrent in dit voorbeelddocument is [www.coolblue.nl](http://www.coolblue.nl).

### 3.1. Vindbaarheid van coolblue.nl

Met een Autoriteitsscore van 89 staat Coolblue niet ver verwijderd van Bol.com (score:90), als we kijken naar dominantie in online vindbaarheid. Toch ontvangt Coolblue vele malen minder verkeer dan Bol.com. Daarentegen wordt er ook door Coolblue.nl flink geïnvesteerd in Google Advertising.

**Later in dit document worden alle geselecteerde domeinen met elkaar vergeleken.**

ONDERDEEL	CIJFER
Coolblue.nl	
Domein Autoriteit Score	89
<b>SEO</b>	
Gratis verkeer per maand	12.600.000
Zoekwoorden in Google	1.800.000
Schatting waarde van SEO verkeer	€ 3.700.000
Aantal domeinen die verwijzen naar coolblue.nl	105.600
Ontvangen backlinks	1.400.000
<b>SEA</b>	
Betaald verkeer per maand	1.700.000
Betaalde zoekwoorden in Google	93.600
Schatting advertentiekosten per maand	€ 462.400



## 3.2. Organisch verkeer Coolblue.nl

SEO	
Gratis verkeer per maand	12.600.000
Zoekwoorden in Google	1.800.000
Schatting waarde van SEO verkeer	€ 3.700.000

### Inclusief merknaam (branded)

Zoekwoord	Zoekvolume	Positie in Google
coolblue	1.000.000	1

### Zonder merknaam (non-branded)

Zoekwoord	Zoekvolume	Positie in Google
chromecast	165.000	1
356 office	550.000	4
laptops	110.000	1
apple watch	201.000	2
switch nintendo	301.000	3
playstation 5	301.000	3

\* **Dit is een voorbeeld PDF.** Je ontvangt de volledige lijst zoekwoorden + extra inzichten in concurrentie, aandeel in verkeer, kosten per klik en actuele posities in Google bij jouw aanvraag Google Marktonderzoek.

Ook ontvang je een uitdraai van alle pagina's waar jouw concurrent het meeste (SEO) verkeer op ontvangt.

### 3.3. Advertentiebesteding van Coolblue.nl

SEA	
Betaald verkeer per maand	1.700.000
Betaalde zoekwoorden in Google	93.615
Schatting advertentiekosten per maand	€ 462.426,-

#### Overzicht SEA zoekwoorden

Zoekwoord	Positie	Zoek Vol.	Kosten per klik	Verkeer	Landingspagina
airpod	1	246.000	€ 0,24	17.490	<a href="https://www.coolblue.nl/oordopjes/draadloos/apple">https://www.coolblue.nl/oordopjes/draadloos/apple</a>
airpods	1	201.000	€ 0,13	14.291	<a href="https://www.coolblue.nl/oordopjes/draadloos/apple">https://www.coolblue.nl/oordopjes/draadloos/apple</a>
switch nintendo	2	301.000	€ 0,11	9.060	<a href="https://www.coolblue.nl/games/voor-nintendo-switch">https://www.coolblue.nl/games/voor-nintendo-switch</a>
iphone 12	2	301.000	€ 0,25	9.060	<a href="https://www.coolblue.nl/mobile-telefoons/smartphones/apple/apple-iphone-12">https://www.coolblue.nl/mobile-telefoons/smartphones/apple/apple-iphone-12</a>
airfryer	1	110.000	€ 0,16	7.821	<a href="https://www.coolblue.nl/airfryers">https://www.coolblue.nl/airfryers</a>
samsung s21	1	90.500	€ 0,3	6.434	<a href="https://www.coolblue.nl/mobile-telefoons/smartphones/samsung/samsung-galaxy-s21-en-s21-plus-en-s21-ultra">https://www.coolblue.nl/mobile-telefoons/smartphones/samsung/samsung-galaxy-s21-en-s21-plus-en-s21-ultra</a>
smartwatch	1	90.500	€ 0,14	6.434	<a href="https://www.coolblue.nl/smartwatches">https://www.coolblue.nl/smartwatches</a>
laptop	1	90.500	€ 0,29	6.434	<a href="https://www.coolblue.nl/laptops">https://www.coolblue.nl/laptops</a>
wasmachines	1	74.000	€ 0,57	5.261	<a href="https://www.coolblue.nl/wasmachines">https://www.coolblue.nl/wasmachines</a>
koffiezetapparaat	1	74.000	€ 0,24	5.261	<a href="https://www.coolblue.nl/koffiezetapparaten">https://www.coolblue.nl/koffiezetapparaten</a>
wasmachine	1	74.000	€ 0,53	5.261	<a href="https://www.coolblue.nl/wasmachines">https://www.coolblue.nl/wasmachines</a>
chrome cast	2	165.000	€ 0,16	4.966	<a href="https://www.coolblue.nl/mediaspelers/google">https://www.coolblue.nl/mediaspelers/google</a>

\* Dit is een voorbeeld PDF. Je ontvangt de volledige lijst SEA zoekwoorden waar jouw concurrent op adverteert.

## 4. Jouw Google Markt

In dit onderdeel leggen we jouw domein naast dat die van jouw belangrijkste geselecteerde concurrenten. Ook zoomen we verder in op de markt, en ontdek je allicht nieuwe concurrentie op basis van SEO en SEA statistieken.

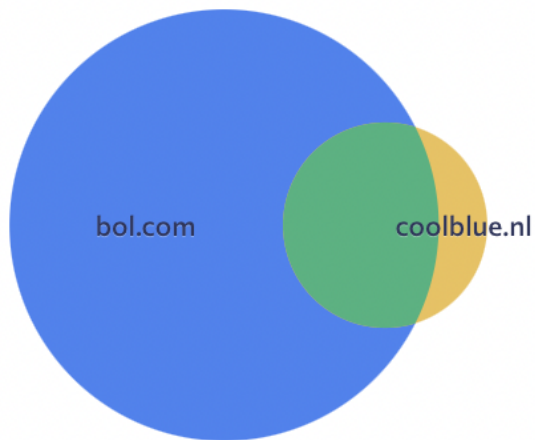
### 4.1. Algemene vergelijking online vindbaarheid

ONDERDEEL	CIJFER	CIJFER
	<b>Bol.com</b>	<b>Coolblue.nl</b>
Domein Autoriteit Score	90	89
<b>SEO</b>		
Gratis verkeer per maand	56.700.00	12.600.000
Zoekwoorden in Google	7.800.000	1.800.000
Schatting waarde van SEO verkeer	€ 15.300.00	€ 3.700.000
Aantal domeinen die verwijzen naar bol.com	309.400	105.600
Ontvangen backlinks	174.600.000	1.400.000
<b>SEA</b>		
Betaald verkeer per maand	1.700.000	1.700.000
Betaalde zoekwoorden in Google	143.700	93.600
Schatting advertentiekosten per maand	€ 451.100	€ 462.400

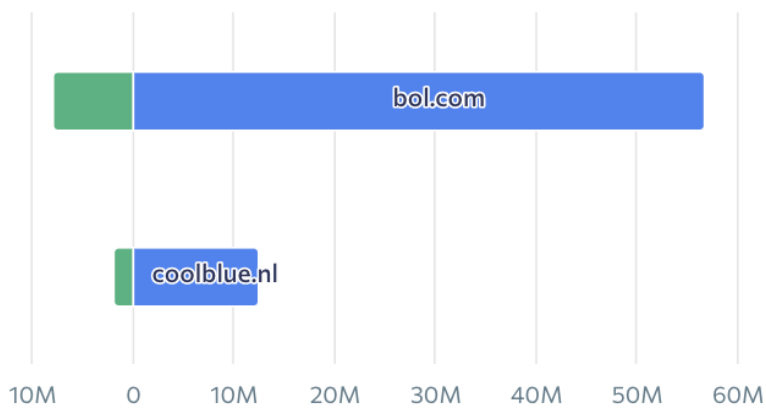
#### Opmerkingen:

- *Bol.com ontvangt **4,6 keer zoveel gratis klikken** via Google. Daarnaast scoort Bol.com op alle SEO facetten beter dan Coolblue. Echter kun je overwegen of dit erg is, gezien bol.com op meerdere facetten haar producten aanbiedt.*
- **SEA verkeer is gelijk.** Je ziet dat Bol.com haar kosten veel meer verspreid. Waar echter Coolblue met een kleinere selectie zoekwoorden meer besteedt.

## 4.2. Vergelijking met concurrenten op basis van SEO verkeer



- Blauw:** Zoekwoorden uniek voor bol.com
- Groen:** Overeenkomende zoekwoorden
- Geel:** Zoekwoorden uniek voor coolblue.nl



- Organische zoekwoorden
- Organisch verkeer

**\*Voorbeeldocument:** Bij aanvraag van het Google Marktonderzoek ontvang je de gehele lijst van overeenkomende en missende zoekwoorden t.o.v. je concurrent.

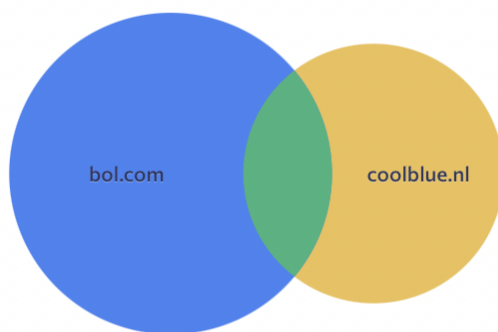
### 4.3. Organische concurrenten in de markt

Zelf hadden jullie coolblue.nl geselecteerd als belangrijke concurrent. Echter zien we ook andere domeinen in Google op basis van **gemeenschappelijke zoekwoorden**.

#### Concurrentie op basis van gemeenschappelijke zoekwoorden

Domein	Gemeenschappelijk	Ontbrekend	Totaal	Verkeer	Waarde
bol.com			7829490	56694550	€ 15.324.288,22
marktplaats.nl	4041954	2221303	6263257	19244490	€ 4.349.174,34
beslist.nl	3309950	514219	3824169	11695937	€ 2.805.859,83
amazon.nl	2026198	292017	2318215	2995945	€ 623.389,77
tweakers.nl	1612584	1519884	3132468	5202529	€ 1.612.827,44
coolblue.nl	1381318	391305	1772623	12594854	€ 3.700.125,24

### 4.4. Vergelijking met concurrenten op basis van betaald verkeer



- Blauw:** Zoekwoorden uniek voor bol.com
- Groen:** Overeenkomende zoekwoorden
- Geel:** Zoekwoorden uniek voor coolblue.nl



**\*Voorbeelddocument:** Bij aanvraag van het Google Marktonderzoek ontvang je de gehele lijst van overeenkomende en missende betaalde zoekwoorden t.o.v. je concurrent.

## 5. Benieuwd naar jouw marktpositie?

Bedankt voor je interesse in het **voorbeelddocument Google Marktonderzoek**. In jouw aanvraag zullen we direct een aantal vervolgstappen formuleren die passen bij de ontdekkingen in de analyse.

Dit betekent dat je een uitgebreid advies kunt ontvangen na het ontvangen van jouw eigen Google Marktonderzoek. Hierin zullen we opvallendheden benoemen en de potentie van jouw markt bespreken.

Via een **videogesprek van ca. 20 minuten** ontvang jij alle in- en outs om je concurrentie altijd een stap voor te zijn qua online vindbaarheid.

Ben jij benieuwd naar jouw positie in de markt? Wacht dan niet langer. We helpen je graag aan nieuwe online inzichten en kansen.



**Jeroen Terhoeve**

*Online marketing specialist*

*(Google gecertificeerd)*

06 - 39 89 79 41

[jeroen@commar.nl](mailto:jeroen@commar.nl)